

Nachfolge

Entwicklung und Trends | 2021

IHRE ZUKUNFT, UNSERE PRIORITÄT



BLICKWINKEL

Die Nachfolge stellt eine der schwierigsten und zugleich wichtigsten Entscheidungen für Unternehmer dar und bedarf einer professionellen und sorgsamsten Planung und Umsetzung zur Sicherstellung deren Erfolgs.



Ervin Schellenberg
Managing Partner

« Als Krönung jeder Unternehmerkarriere gilt es zum passenden Zeitpunkt das Ruder zu übergeben. Um sein Geschäft nachhaltig für die Zukunft aufzubauen, gibt es vielfältige Lösungsmöglichkeiten, die je nach Bedürfnis der Eigentümer, des Unternehmens und den Anforderungen der Branche individuell ausgestaltet werden müssen. Hierbei stehen umfangreiche Dienstleistungen und Lösungen zur Verfügung, die wir gerne mit Ihnen diskutieren. Wir unterstützen Sie dabei, die für Sie richtige sowie passenden Lösung zu finden und gemeinsam umzusetzen »

Viele Unternehmen stehen vor der Hürde einen geeigneten Nachfolger innerhalb des Unternehmens, der Familie oder einen externen Übernahmeinteressierten zu finden. Unabhängig davon, in welcher Situation sich der Unternehmer und dessen Unternehmen befindet, ist es von entscheidender Bedeutung, sich frühzeitig mit der eigenen Nachfolge auseinanderzusetzen. Dabei sollten die Ziele des Unternehmers klar definiert und ein Nachfolgeplan erarbeitet werden, um gleichzeitig das eigene Lebenswerk zu sichern und die Bedürfnisse des Unternehmers und seiner Lebensplanung gerecht zu gestalten.

Schlüsselfaktoren einer erfolgreichen Nachfolge :

- Der Unternehmer muss die eigene finanzielle und mentale Bereitschaft messen, sein Unternehmen abzugeben.
- Häufig sind Unternehmen sehr stark abhängig vom aktuellen Unternehmer, was bei potenziellen Käufern zur Minderung der Bewertung und des Kaufpreises führt. Folglich müssen Abhängigkeiten identifiziert, gemessen und reduziert werden.
- Unabhängig von einer internen oder externen Nachfolge ist es entscheidend, ein qualifiziertes und motiviertes Management zu finden, welches die Interessen des derzeitigen Unternehmers weiter verfolgt.
- Der Unternehmer muss die verschiedenen Alternativen der Nachfolge kennen und verstehen, um, basierend auf seinen persönlichen Zielen, die individuell beste Option zu wählen.
- Durch ein professionelles Vorgehen und die Unterstützung von spezialisierten Beratern können der Kaufpreis, die Transaktionsgeschwindigkeit und Vertragsdokumentation positiv beeinflusst werden.

Zusätzliche Schwierigkeiten für Unternehmer:

- Die Herausforderung der Unternehmensnachfolge im Mittelstand wird immer brisanter. Haben sich 2012 noch annähernd gleich viele Senior-Unternehmer und Übernahmeinteressierte bei ihrer Handelskammer beraten lassen, divergieren die Zahlen seither voneinander. 2019 suchte eine Rekordsumme von 7.227 Unternehmern Rat bei der IHK. Dem gegenüber stehen gerade einmal 4.302 Übernahmeinteressierte.

Marktbeobachtungen

7000
pa

NACHFOLGEN

48%

ERFOLGSQUOTE

50%

VERKAUF-MBO-MBI

30%

FINANZIERUNG



PROZESS

Der Unternehmer, der frühzeitig und sorgfältig plant und professionelle Berater einschaltet, stellt sicher, dass der Vermögensübergang so weit wie möglich seinen Zielen entspricht. Ohne Vorbereitung kein Erfolg!



CAPITALMIND VERFÜGT ÜBER LANGJÄHRIGE ERFAHRUNG UND KUNDENBEZIEHUNGEN

Auswahl unserer Nachfolgeprojekte



verkauft an



Industrielle Metallbauteile



Portfolio-Unternehmen von O2
Capital Partners und VE Partners

kauft



Ihr Partner für synthetische Garne

Synthetische Garne



verkauft



an



eine Firma der RWE

Industrielle Produkte



verkauft eine
Minderheitsbeteiligung an



IT-Dienstleistungen



verkauft an



Sportbekleidung




verkauft an



Pharmaceuticals Manufacturing

Tiermedizinische Arzneimittel



verkauft an



Industrietechnologie



kauft



Feuerzeuge



verkauf an
Miteigentümer und
Management

E-Commerce für Bekleidung

Capitalmind ist ein global aufgestelltes Corporate Finance Unternehmen im Partnerbesitz. Wir unterstützen unsere Kunden, internationale Unternehmenskäufen, Finanzierungen und Unternehmens (teil) Verkäufe zu den besten Konditionen umzusetzen.

Wir sind ein Team hochmotivierter Spezialisten, die eine Kultur, gemeinsame Werte und einen Unternehmergeist teilen. Wir investieren erhebliche Mittel, um Ihr Geschäft gründlich zu verstehen, und sind entschlossen, Ihre Deals zu bestmöglichem Erfolg zu führen – egal, was passiert!

www.capitalmind.com

Kavita D. Chaudhuri
Marketing & Business Development
+49 611 205 48 18
kavita.chaudhuri@capitalmind.com

